

销售易PaaS平台

传媒行业 解决方案

新媒体正在改变着人们的生活方式、阅读方式、娱乐方式。传统媒体急需探索变革，拥抱新技术，提升管理水平，迅速把自己打造成具有强大核心竞争力的新型主流媒体。

直至今天，传媒广告行业的信息化程度依然不高，大量的中小公司基本依旧通过EXCEL来进行管理。数据管理混乱、人员工作量大、信息沟通不畅等问题普遍存在。



销售易PaaS平台传媒行业解决方案



以媒体资源库为核心，通过类EXCEL的操作方式线上管理采购排期、客户排期，让每一个媒体资源都尽在掌握



告别手工制作，完全移动支持媒体排期，锁定资源位



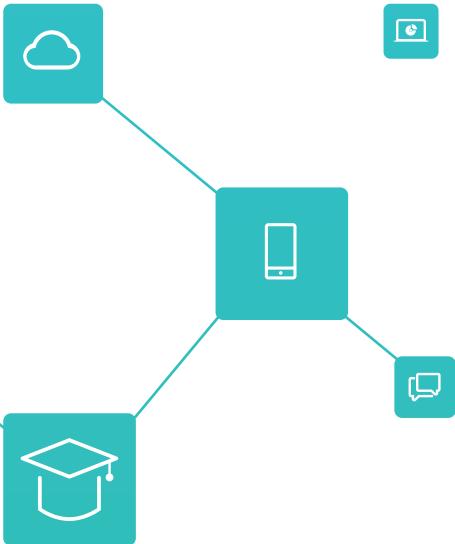
PC端、移动端全方位提供媒体资源最新状态，空闲、预订、已售信息随时掌握



客户排期自动生成待上画信息，上画人员随时填报上画记录，自动给客户反馈上画结果



了解销售易



销售易PaaS平台 **教育行业 解决方案**

教育培训市场火爆，年增长率超30%，创新技术不断融合，整体市场前景乐观。尤其快速发展的培训机构，规模虽大但信息化起步相对较晚，在此时代机遇下，如能不断提升管理效率，提高生源服务水平，保证教学质量，企业将脱颖而出得到长足发展。



销售易PaaS平台教育行业解决方案



通过CRM营销工具把每一次的宣传效果能直接转化为咨询（线索），并能把每一次的咨询都能变成客户资料进行沉淀，分配，收回。形成一整套管理流程。



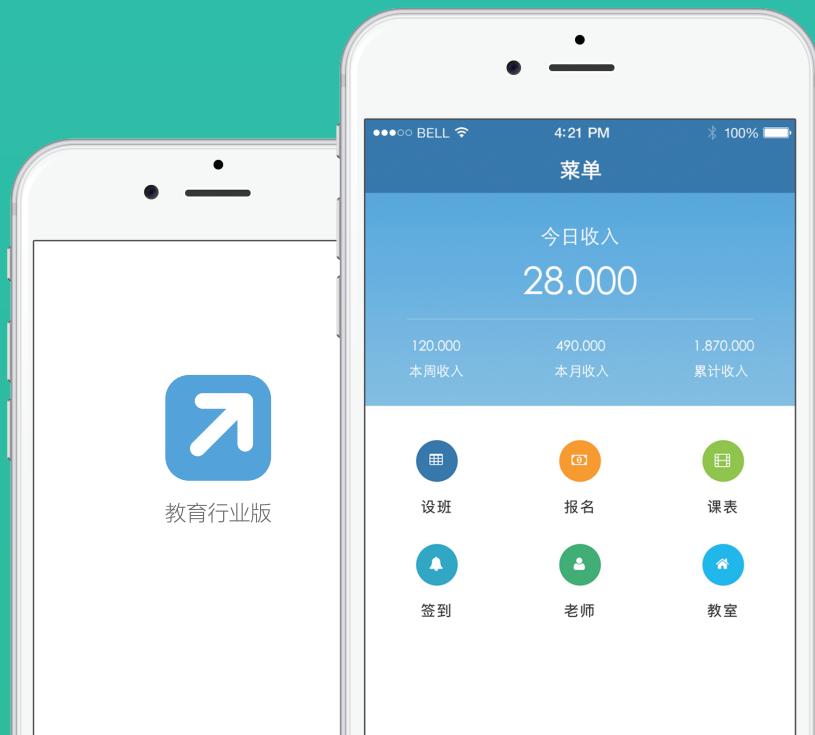
用CRM让报名流程每一步都有据可依，帮助前台人员一次性完成，并有效记录所有报名信息。



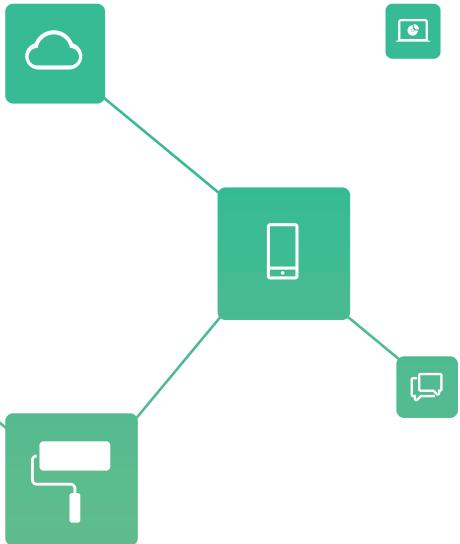
用CRM帮助企业把班级、学生、老师的各项信息数据都进行自动、智能、合理的汇总，方便你随时随地的了解查看。



通过系统规范收支信息的录入并自动整理统计，像专业的财务人员帮助企业把每一笔收支都条理清晰的一一梳理，让账目随时都清晰可查。让校长实时了解学校的收益情况。



了解销售易



销售易PaaS平台

家装行业 解决方案

装修行业是一个典型的“大行业、小企业”的格局，中小企业占整个行业的96.5%。家装流程长，涉及环节多，信息不对称，从业人员整体素质偏低，行业投诉率高，客户满意度极差。

消费升级加速了家装行业与互联网的融合。行业迫切的需要新的技术和模式，在营销、施工、维护等环节提高行业整体效率，提升用户体验，给用户一个舒心的家。



销售易PaaS平台家装行业解决方案



统一、高效的管理客户信息，避免员工离职带走客户，同时提升签单成交率



CRM中共享专业有效的话术模板，让销售新人也能快速签单



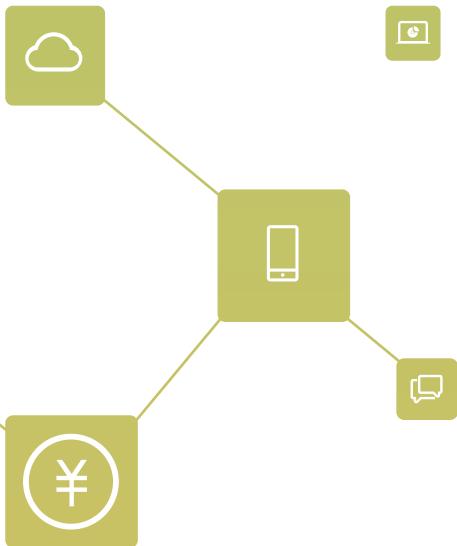
微信、QQ等社交媒体无缝对接CRM，让你的影响力和客户群无限放大



移动记录工地现状，实时掌控散落各地的工地进展，统筹管控



了解销售易



销售易PaaS平台

财富理财行业 解决方案

财富管理行业在2016年进入了全面竞争和提升综合能力的阶段。金融产品创新、资产管理创新、数字科技融合、服务模式提升成为全行业认可的发展方向。如何通过融合云计算、大数据和移动互联网技术为高净值客户有深度的财富管理服务，是2017年财富管理行业所面临的共同的课题。



销售易PaaS平台财富理财行业解决方案



从创建客户开始就保持对客户的跟踪和分析，采用公海池规则对客户线索有效跟踪和利用（解决客户流失问题）



产品开始募集就全程实施监控募集过程，下钻到每个团队和个人的募集目标、进度。募集完成及时根据产品收益分配情况提醒客户还本付息（规范产品管理和募集流程）



理财的预约、付款和合同进行绑定，有效跟踪销售过程中的所有电子或纸质凭据。使销售募集过程能够清晰可追溯（解决流程凌乱的问题）



在对客户风险和投资偏好的跟踪和分析的基础上，为客户推荐可能匹配的金融产品。帮助理财师更为有针对性的给客户选择金融产品（解决产品推荐问题）



了解销售易

销售易PaaS平台

销售易PaaS是基于新型互联网技术（移动、社交、云、大数据）的CRM PaaS平台

以元数据驱动架构，拖拽式应用开发框架，强大的业务组件服务，帮助客户构建安全、多租户、全渠道的应用。告别从零构建应用的时代，销售易PaaS预置了完整的CRM业务逻辑，并借助自身强大的集成能力实现企业内外部系统的全面连接，从而支撑企业数字化转型，实现业务的腾飞。

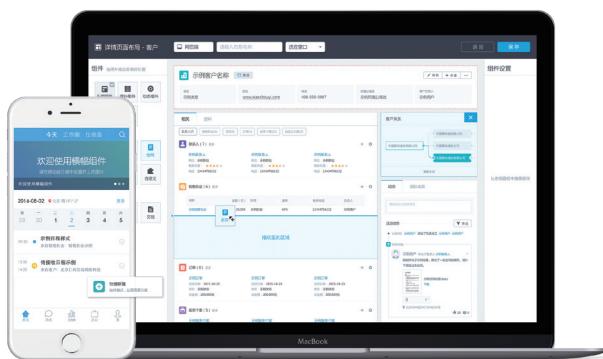
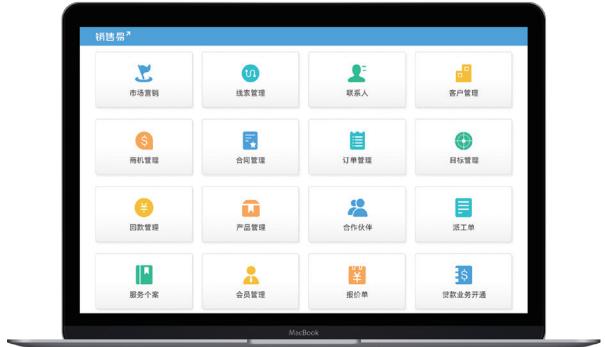


企业数字化转型中，可能遇到的挑战：

自主研发，从零构建应用，成本和投入巨大？

销售易PaaS-基于新型互联网技术的CRM垂直PaaS平台

- 融合移动，社交，云，大数据等互联网新技术，构建新一代移动CRM解决方案；
- 预置针对市场营销，销售管理和客户服务的一整套CRM业务逻辑，随需调用，让您的解决方案快速落地；
- 搭配顶级云端服务商，无需操心基础架构和系统安全，成本可控，享受优质云服务。



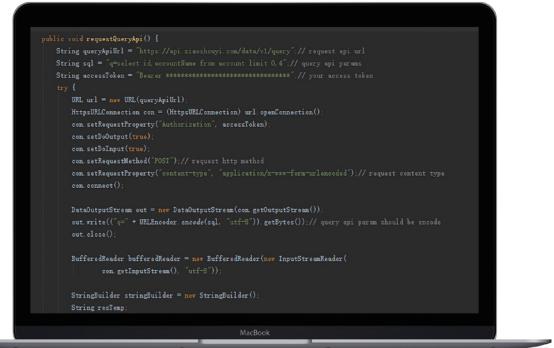
虽有平台，但灵活性不足，被大量定制拖累，应用系统逐渐僵化？

销售易PaaS-业务配置灵活性

- 业务框架扩展：灵活创建自定义业务对象，快速构建业务管理单元；
- 业务逻辑扩展：工作流程配置，高级权限控制，让您的业务自动化运行起来；
- 界面布局扩展：界面设计器让您轻松打造个性化专属的Web和移动APP工作环境，让员工工作更聚焦，效率提高。

销售易PaaS定制开发扩展性

- 业务逻辑定制开发：可深度定制业务逻辑，满足企业完全特性化需求；
- 第三方应用接入：与第三方应用连接，实现数据的交互，满足跨系统业务需求；
- 页面嵌入：第三方页面可灵活嵌入，满足BI报表查询等高级业务需求。

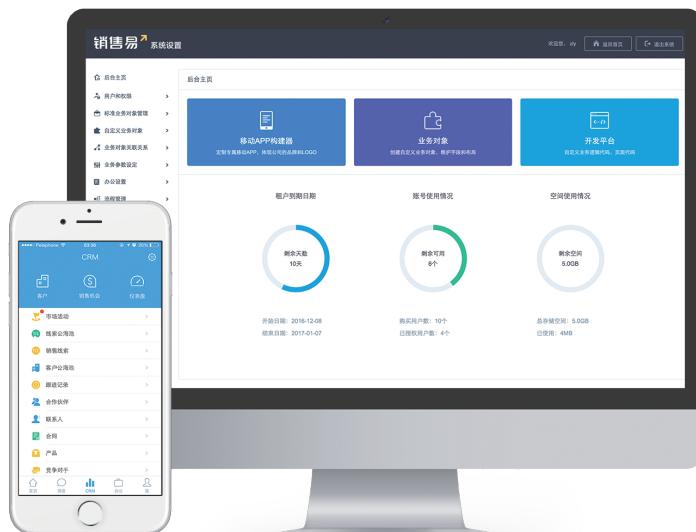


应用系统彼此独立，各自为战，形成信息孤岛？

销售易CRM PaaS平台依靠强大的API集成能力

- 开放连接企业内部系统资源，构建企业整体信息化解决方案；
- 打通网站和社交网络，让企业与客户更紧密的互动；
- 与第三方智能系统对接，让大数据的推荐和分析更好为企业服务。

销售易PaaS平台，灵活的配置，强大的定制和集成能力
满足企业全方位的管理需求



了解销售易