

一体化解决方案， 让数字化建设更省心!

销售易一体化解决方案，以客户为中心，为您提供从营销、销售到服务的全链条数字化管理，帮助您打通企业内外部连接，打造差异化客户体验，实现业绩规模化增长!



嵌入式智能分析， 让业务决策更容易!

无论员工还是管理者，无论在PC端、移动端还是大屏端，您都可以随时随地分析从营销、销售到服务的各个角度的业务数据，更聪明地决策，让数据价值最大化!



高生产力PaaS平台， 让业务应用随心定制!

针对您的复杂业务需求，通过平台化和组件化的方式，帮助您快速、低成本进行数字化业务定制，轻松支持业务应用扩展以及第三方系统的集成。



深度融合腾讯能力， 让客户关系再升级!

以腾讯 14 亿+ 社交数据为基础，集成企业微信、腾讯企点、DMP、腾讯会议以及腾讯 AI 等能力，助力您精准获取客户、快速转化客户并差异化服务客户。



Neocrm 销售易



了解销售易



微信咨询



销售易公众号

Tel: 400-050-0907
Email: info@xiaoshouyi.com
Web: www.xiaoshouyi.com

从线索到回款 全流程自动化 智能化管理 全面推进销售业绩增长

签单更快速 决策更聪明



销售云



科学管理销售策略， 让销售目标更清晰!

针对覆盖多产品线、多行业的企业，通过智能区域管理结合多维度目标管理，助力您科学地规划销售组织与策略，清晰地制定销售目标!



全生命周期管理线索， 让线索获取更优质!

通过市场活动管理、线索管理等，帮助您全生命周期地管理线索，扩大线索的获取开口，提升线索的质量与转化率!



自动化管理销售过程， 让签单转化更快速!

通过商机管理、交易管理等，将顶级销售人员的销售方法复制给所有销售代表，自动化、智能化管理销售全流程，让打单更快速、回款更及时!



精准数据洞察， 让分析决策更聪明!

销售代表或销售管理者，都可以利用智能分析云实时掌握从线索到回款各个阶段的业务数据，并动态预测业务，进行更聪明的决策!



多维目标管理

按行业、产品、客户类型等多维度为销售制定可衡量的销售目标，还可进行灵活的调整，让目标切实可行。



智能区域管理

依据企业业务，科学地划分销售区域，并将区域的销售人员与客户资源做自动匹配，让区域目标更快速达成。



市场活动管理

统一管理线上、线下市场活动，根据市场活动 ROI 数据分析，持续不断地优化营销渠道，获得更多高质量线索!



线索管理

从获取、评估、培育到分配，全生命周期管理线索，提升线索质量，加速线索转化。



客户管理

通过客户查重与报备，避免多人跟进，保障客户跟进效率。360 客户信息管理，帮助您深入洞察客户潜在需求。



行为管理

监督并管理销售活动、拜访客户记录等，方便透视销售行为，追踪销售问题，优化销售进程。



商机管理

借助顶级销售打单方法，让销售效率更快速;通过商机作战地图，让销售策略更清晰，二者结合极大提升销售赢率!



CPQ

依托于灵活的产品组合配置、强大的定价规则引擎，让报价效率从几天提升到几分钟!



交易管理

自动化管理从签署合同与订单，到开票与收款整个交易流程，轻松完成“销售最后一公里”!



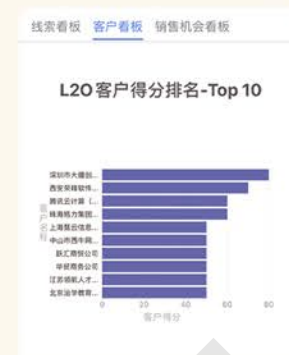
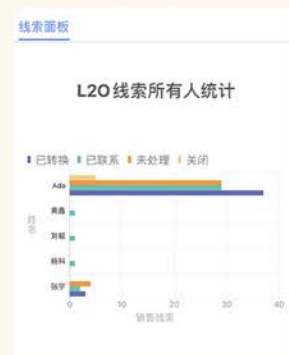
数据分析

将数据看板嵌入到每一个业务实体，帮助销售管理者快速做出预判与决策，指导销售推动业务进展。



销售预测

通过销售漏斗，直观地查看各个商机阶段的金额与转化效率，快速锁定当前业绩与目标的差距原因，及时采取行动。



多维目标管理

智能区域管理

市场活动管理

线索管理

客户管理

行为管理

商机管理

CPQ

交易管理

数据分析

销售预测