

## 一体化解决方案， 让数字化建设更省心!

销售易一体化解决方案，以客户为中心，为您提供从营销、销售到服务的全链条数字化管理，帮助您打通企业内外部连接，打造差异化客户体验，实现业绩规模化增长!



## 嵌入式智能分析， 让业务决策更容易!

无论员工还是管理者，无论在PC端、移动端还是大屏端，您都可以随时随地分析从营销、销售到服务的各个角度的业务数据，更聪明地决策，让数据价值最大化!



## 高生产力PaaS平台， 让业务应用随心定制!

针对您的复杂业务需求，通过平台化和组件化的方式，帮助您快速、低成本进行数字化业务定制，轻松支持业务应用扩展以及第三方系统的集成。



## 深度融合腾讯能力， 让客户关系再升级!

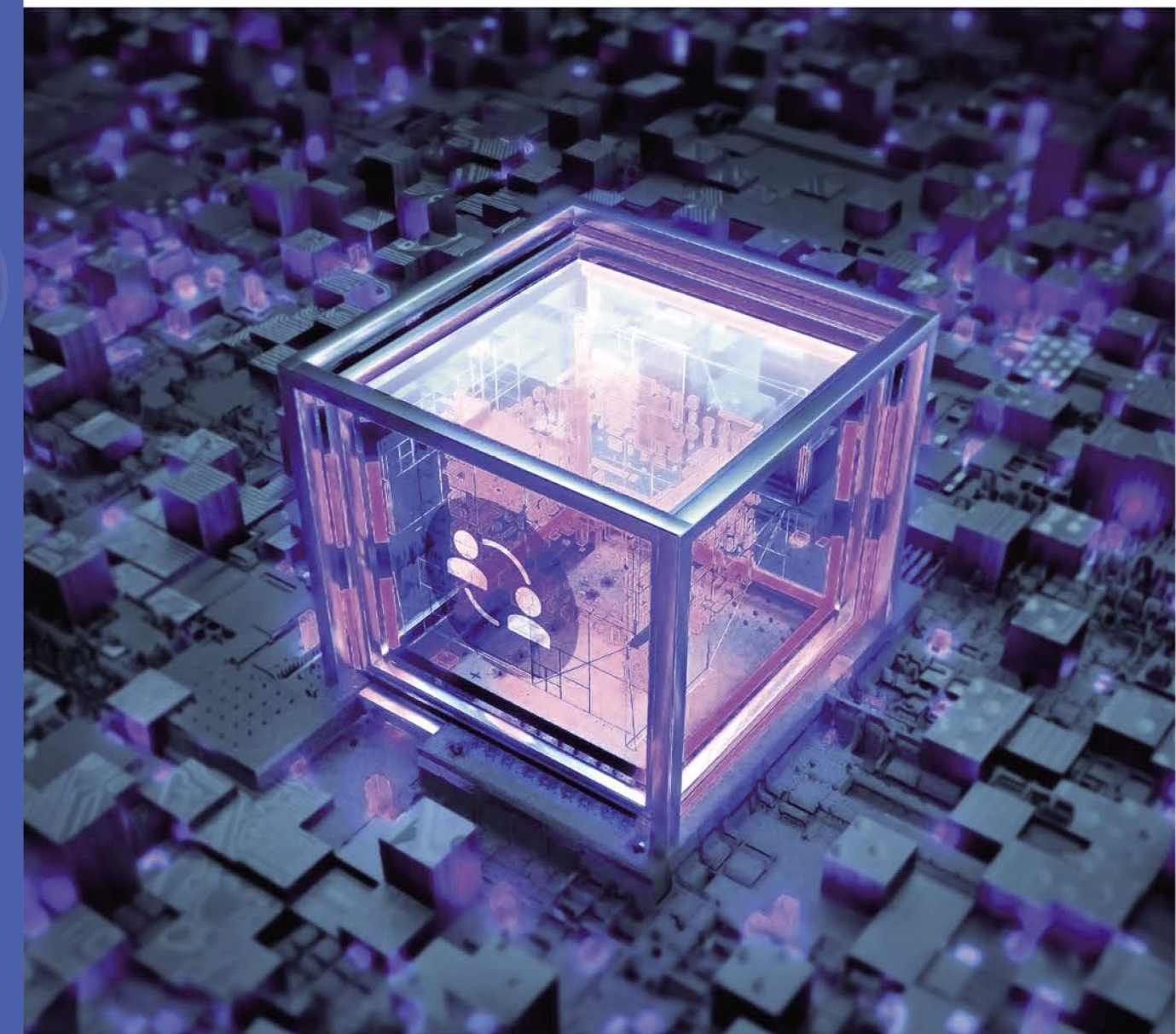
以腾讯 14 亿+ 社交数据为基础，集成企业微信、腾讯企点、DMP、腾讯会议以及腾讯 AI 等能力，助力您精准获取客户、快速转化客户并差异化服务客户。



Neocrm 销售易

# 从连接到赋能 与合作伙伴共享成功

资源共享 合作共赢



伙伴云



### 个性化伙伴管理平台， 连接伙伴更便捷!

通过合作伙伴管理平台，您可以与伙伴保持紧密联系与沟通，让信息传递及时有效!



### 从销售到服务， 更全面地赋能伙伴!

从销售到服务全流程赋能合作伙伴，促进伙伴达成更多交易，为终端用户提供更好的服务!



### 多级订货管理， 渠道供货更顺畅!

通过多级订货、供货等管理，让合作伙伴供货及时又准确；借助 CPO 复杂产品的定价与报价能力，让促销活动从厂商到门店的落实更容易!



### 即开即用小程序， 终端触达更精准!

通过终端小程序、会员小程序，打通与终端门店及消费者的连接，让用户触达更加精准，让业务数据沉淀为企业的数字资产!



#### 合作伙伴管理平台

通过合作伙伴管理平台全方位管理伙伴，从客户登记、审批到信息公告，有效推进与伙伴的合作；同时，借助多维度目标管理与智能数据分析，可直观地掌握伙伴业务情况，科学地评估伙伴表现。



#### 个性化门户网站

基于企业品牌形象与伙伴业务管理需求，可以快速配置伙伴专属门户网站，包括登录页、首页 Logo、首页布局、菜单等，更便捷地连接伙伴。



#### 销售流程赋能

从线索到回款，帮助合作伙伴实现全流程自动化管理，赢得更多订单；移动端结合知识库，让伙伴随时随地获得支持与帮助。



#### 服务流程赋能

现场服务管理赋能，精细化管理合作伙伴的售后维修，为终端客户提供更好的服务；结合移动端提升服务效率、提高客户体验、增加客户复购!



#### 订货管理

从门店到经销商到厂商的多级订货管理，让订货便捷又及时；从厂商到经销商到门店的多级发运，让到货准确无误；库存上报管理，精准统计货物流通情况，为精细化管理采购与生产提供数据依据。



#### 促销管理

借助 CPO 以及强大的促销规则引擎，制定出丰富、有序的促销规则，并将促销活动直接落实到终端门店，有利于对促销活动的整体把控。



#### 小程序

嵌入终端小程序，打通与终端门店的连接，精准维护终端门店，并通过经营数据分析作出科学决策；嵌入会员小程序，全面了解终端消费者的信息与动态，精准营销，提升客户忠诚度!

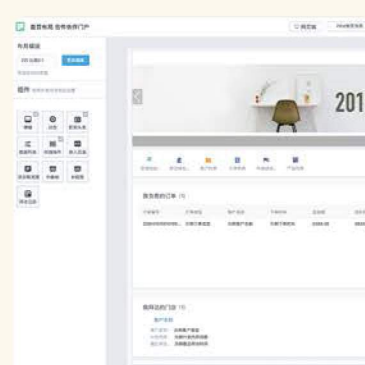


#### 拜访管理

通过拜访计划 - 执行 - 评估全流程管理，结合拜访日历、拜访日程等小工具，全面管理外勤业务人员拜访行为，洞察终端门店营销情况。



合作伙伴管理平台



个性化门户网站配置



销售流程赋能



服务流程赋能



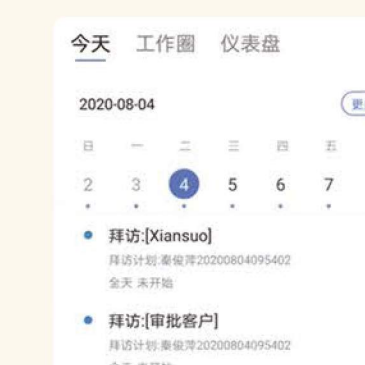
订货管理



促销管理



小程序



拜访管理