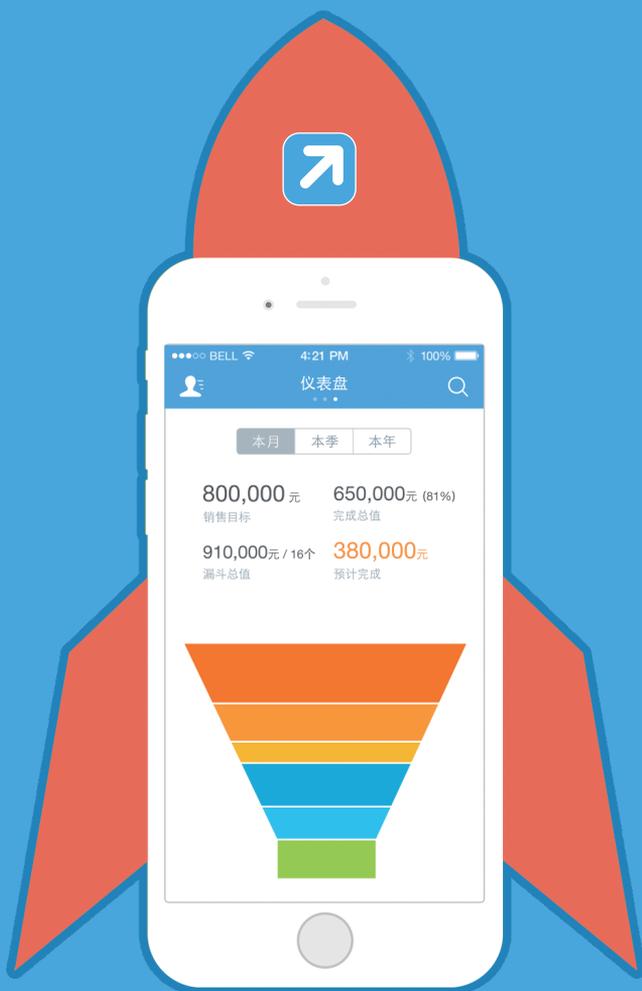


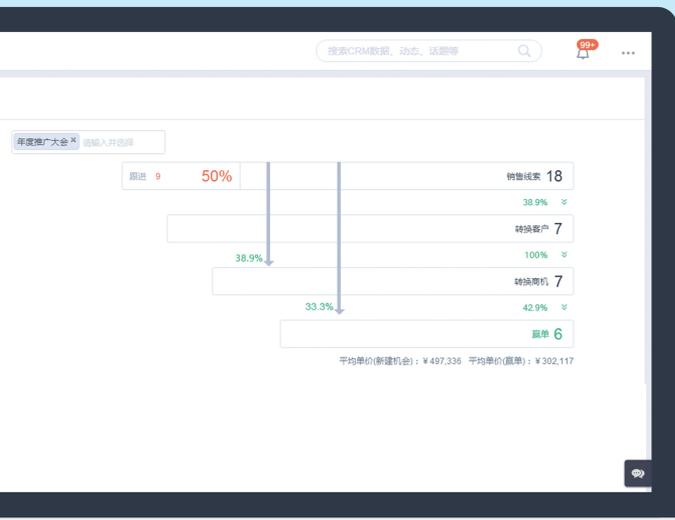
销售易[↑]

让销售更容易

优化销售流程 打造企业核心竞争力



了解销售易



线索资源高效利用 提升市场投入回报率(ROI)

销售易帮助您整合线索资源，定制灵活的认领和分发机制，对市场活动有效性加以计划、执行、监控和分析，让不同渠道的投入产出一目了然，指导未来更精准的市场营销，从而提升ROI。



市场营销

市场营销需要提高整体运营效率和线索转化率，销售易帮助您沉淀活动信息，导入并整合多渠道的营销线索，为销售人员后续的商机挖掘积蓄力量。



线索公海池

线索作为企业的核心资产需要统一管理。销售易线索公海池帮助您企业聚合线索资源，通过自定义的认领、分配、回收机制，让销售人员充分利用资源，多次挖掘潜在销售机会。



线索跟进

及时跟进热点线索是销售人员的首要工作。销售易的线索管理将协助销售人员快速联系客户，完成转化工作，锁定客户资源，为赢得商机打下坚实基础。



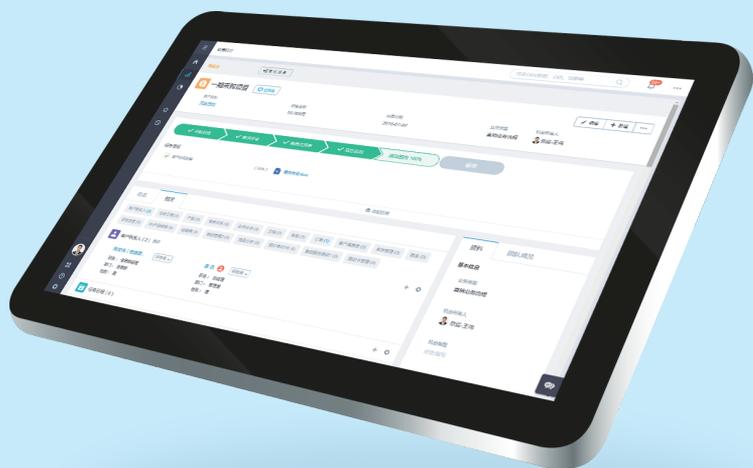
市场营销



线索公海池



线索跟进



商机有序推进 提高销售赢单率

复制顶尖销售是企业规模化发展的必经之路，销售易帮助您将销售打单流程梳理并固化，通过控制流程来控制结果，用科学的管理方法助力您的团队赢率提升。



客户管理

客户始终是企业的核心资产，销售易的客户管理帮助销售人员智能找寻潜在客户，自动获取客户工商注册信息，360°记录客户现状，勾勒客户全貌。



商机推进

项目（商机）管理是一门科学，通过销售易CRM的销售阶段设置和自动化工作流程驱动，指导销售人员高效推进项目，提升跟单质量，从而提高赢单率。



漏斗预测

商机推进中的精细化阶段组成了销售漏斗，管理者通过查看漏斗随时随地了解团队销售近况，并借助销售易CRM科学地预测销售业绩，提前发现问题，及时调整应对。



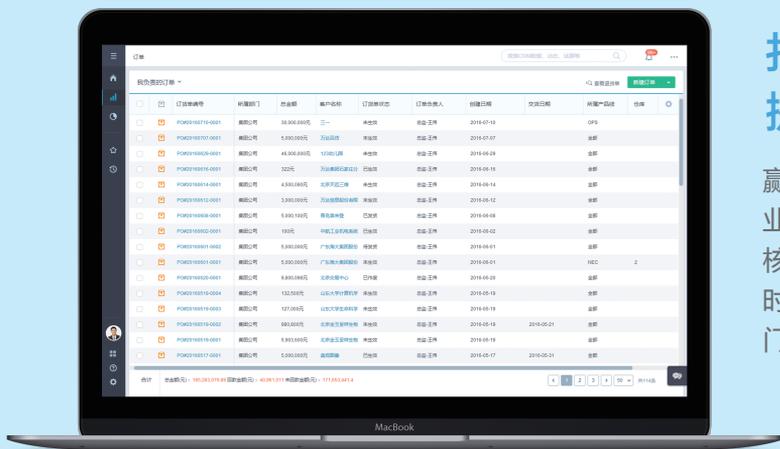
客户管理



商机推进



漏斗预测



打通销售“最后一公里” 提升部门协作效率

赢单不是销售工作的结束，销售易帮助企业打通销售“最后一公里”，完成合同审核、订单下达、回款提醒等业务流程，同时可连接企业下游系统资源，真正提升部门协作效率。



合同审核

合同审核是签约工作的重要环节，销售易帮助企业打造自动化审批流程，支持方案文档上传，满足线上合同管理的同时，配合线下审核签约，最大限度提升运营和销售的协作效率。



订单下达

订单是企业业务运转的载体。销售易的订单管理满足您及时下单、明细添加、流程审批等要求，并可打通ERP和供应链等下游系统，全面提升您公司整体的运营效率，提升客户满意度。



回款管理

回款情况往往与销售的实际业绩相关，销售易支持在合同订单中添加回款计划和记录，更方便销售掌握回款状态，及时提醒销售做逾期催款，保障公司和个人利益。



合同审核



订单下达



回款管理

关于销售易

销售易隶属于仁科互动（北京）信息科技有限公司，是融合新型互联网技术的全新一代销售管理服务商。销售易致力于将企业同客户互动的全过程数字化、智能化，帮助企业提升客户满意度，实现可持续的业绩增长！

自成立以来，销售易不断地将创新技术应用于销售管理领域，吸取国际、国内销售管理的最佳实践，创建了一套打造高效销售管理团队的整体解决方案，成为中国移动销售管理领域专业的服务商，获得了神州专车、泰康人寿，分众传媒、神州数码、良信电器、北京科锐等数千家付费企业的青睐。

并获得风投红杉资本、经纬中国、腾讯的鼎力支持。

为什么选择销售易



专业的产品

销售易创立初心是用移动互联网技术，解决销售管理老问题和新挑战。由于不同规模的企业对销售管理的需求差异性很大，销售易凭借对销售管理的深刻理解，通过专业的功能、灵活的自定义配置和扩展能力，充分满足了各行业、不同规模企业的需求。



创新的技术

销售是跑在路上的群体，移动技术能给他们最大的支持。围绕销售人员典型一天的工作，重新设计原生移动CRM应用，大大提升销售人员的工作效率。销售易的专业度和创新力获得了Gartner的充分肯定，荣登2015年最酷创新供应商榜单。



优秀的团队

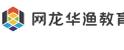
来自美国硅谷行业大牛，IBM、微软等跨国公司企业级IT专家，及来自新浪、搜狐的互联网精英组成三强合一的专业团队。同时销售易配备了专业的客户成功团队，提供了完善的实施、培训和日常支持服务，确保客户持续成功。



资本认可

销售易的团队、专业的产品和优质的服务，吸引了世界顶级VC红杉、经纬和腾讯的鼎力支持，作为最了解企业级市场的两大投资机构，他们用资本表明了对销售易在企业级市场快速发展的信心，助力销售易成为移动互联网时代销售管理领导品牌。

他们正在使用销售易实现业绩增长



重塑企业与客户的连接



免费体验



销售易公众号

销售易

让销售更容易

Tel : **4000-500-907**

Email : info@xiaoshouyi.com

Web : www.xiaoshouyi.com